

Financement des entreprises

OPPORTUNITÉS DES MÉTHODES
BANCAIRES OU ALTERNATIVES

A MISE EN SITUATION

1 SITUATION INITIALE

Alors qu'il est en forêt, une idée géniale vient à l'esprit de Pierre, amoureux de la nature et de ses merveilles gustatives. Il veut créer une application qui compléterait la reconnaissance des plantes et des champignons comestibles avec des manières de les cuisiner et les mesures à respecter pour ne pas mettre en péril la biodiversité. Entrepreneur dans l'âme, il constate que des applications existent, mais qu'aucune ne réunit tous ces critères.



2 DÉCLENCHEUR

Pierre débute avec les moyens du bord. Informaticien de formation, il tente de coder lui-même l'application le soir après le travail mais se rend vite compte qu'il ne pourra pas tout faire et que la meilleure stratégie est de reprendre une partie des codes et des contenus d'applications spécifiques existantes puis de les fusionner en une seule application. Il utilise du code *opensource* et négocie avec les sociétés détentrices des applications, mais les droits sont trop chers.



3 PÉRIPIÉTIES

Le jeune entrepreneur se tourne alors vers les banques. Ces dernières ne croient pas en son projet et lui reprochent de ne pas avoir un business plan sérieux, ne voulant pas prendre de risque. Découragé, Pierre enterre son projet.



4 RÉOLUTION

L'automne venu, de retour en forêt, Pierre entame une discussion avec un champignonneur croisé régulièrement. Ils en viennent à parler du projet avorté et, ancien chef d'entreprise, le vieil homme lui conseille de démarrer en créant une société avec un capital de départ. Passionné par le projet, le champignonneur tient à mettre de l'argent de sa poche, sans contrepartie. Galvanisé par cette promesse, notre entrepreneur constitue un capital social grâce à ses économies, ses proches et le vieil homme. En parallèle, il lance une campagne de financement participatif pour le développement de son application. La campagne remporte un vif succès qui rassure les banques. Elles décident alors de lui octroyer un crédit à hauteur du capital propre.

5 SITUATION FINALE

B BONNES PRATIQUES CONCRÈTES

Comment financer sa structure ?

- **Constituer un capital propre pour concrétiser ses idées.** Trouver des ami·e·s, de la famille et des « fou·lle·s » qui investissent dans l'entreprise.
- **S'en remettre aux « anges » pour augmenter le capital.** Trouver des « business angels ». Certain·e·s sont spécialisé·e·s dans les larges montants, d'autres proposent des formules avec accompagnement.
- **Demander des fonds, participer à des concours, lancer une campagne de financement participatif ou solliciter des microcrédits pour développer des projets bien définis de l'entreprise, hors du capital propre.**
- **Faire appel aux crédits bancaires pour le développement.** Sauf exception, les banques n'assument pas le risque entrepreneurial.

Récolte de crédits bancaires : fertiliser sa terre avec les bons outils

- **Analyser le sol.** L'évaluation bancaire d'un prêt prend en compte 3 critères d'analyse : quantitatif (états financiers); qualitatif (profil et expériences des porteur·euse·s du projet, concurrence, client·e·s, etc.); perspectives (futur de l'entreprise, évolution du budget prévisionnel).
- **Jeune pousse ou plante enracinée ?** Après trois ans d'existence, une entreprise généralement n'est plus considérée comme une startup. Certains crédits s'adressent aux startups, d'autres uniquement aux entreprises matures.
- **Miser sur la permaculture !** Selon les circonstances, une banque pourra demander des garanties externes (organisme de cautionnement par exemple) ou internes (police d'assurance-vie, nantissement d'avoirs, etc.) pour appuyer la demande de financement. Ne pas hésiter à solliciter les subventions et prêts dédiés aux jeunes entrepreneur·e·s.
- **Le manuel du·de la parfait·e jardinier·e.** Avant d'obtenir un crédit, les jeunes pousses doivent s'armer d'un business plan présentant, entre autre, le concept, l'identité des porteur·euse·s, la mission, les projections et les partenaires.
- **Astuces pour se verdir la main.** Les frais de dossier sont parfois gratuits ou dus uniquement si le crédit est octroyé : consulter plusieurs banques !
- **Remplir copieusement son grainier.** Le montant du prêt octroyé est fonction des résultats financiers récents de l'entreprises, de ses perspectives et de sa capacité de remboursement.

DOCUMENTS RESSOURCE

Créateur d'une entreprise dans l'Etat de Genève

Créer une entreprise sociale et solidaire - le guide - APRES-GE

Business model Canevas

Mapping financement

SUR NOTRE SITE

www.apres-ge.ch

EXPERTISE INVITÉE

Banque Alternative Suisse

Fondetec

WeCan.Fund